

OPTIMIERTE PERSONALPLANUNG

Wie Alex Kitchen 5%P weniger Personalkosten erreichte und den Grundstein für erfolgreiches Wachstum legt.



5%P weniger Personalkosten



10€ mehr Produktivität/Monat



Alle Daten an einem Ort

"Der Austausch in den Jour Fixe Terminen alle 2 Wochen hilft mir ungemein. Das finde ich einen super USP, einen mega Mehrwert! Bei dem gemeinsamen Austausch entwickelt man gemeinsam Ideen und hat auch jemanden an seiner Seite, der einen anderen Blickwinkel auf die Dinge hat. Ich glaube ohne das, wären wir lange nicht dort, wo wir jetzt sind."

- Alex Müller
Inhaber von Alex Kitchen





DIE HERAUSFORDERUNG

Die vorherige Personalplanung bereitete Alex große Schwierigkeiten. Daten waren schwer zugänglich und die Kosten nicht transparent. Beim Besuch eines Gastronomie-Workshops in Wien hörte er erstmals von sell & pick. Alex erkannte die dringende Notwendigkeit klarer Daten. Trotz Zeitmangels versuchte er, seine digitalen Baustellen mit Excel-Tabellen zu koordinieren. Eine Standardisierung und ein klares Grundgerüst waren vor der Eröffnung weiterer Standorte unerlässlich.

DIE LÖSUNG

Die Lösung bestand darin, eine umfassende digitale Infrastruktur aufzubauen, die alle Aspekte des Gastronomiebetriebs abdeckt und auf weitere Standorte übertragbar ist. Dies ermöglicht einen klaren Vergleich zwischen den Standorten. Die nahtlose Integration verschiedener Softwaresysteme ist entscheidend, ebenso wie eine solide Datenbasis für den Einsatz von KI und die Automatisierung von Prozessen. Alex konzentriert sich nun besonders auf Performance und Personalanalyse, nachdem die regelmäßigen Jour Fixe Termine gezeigt haben, dass hier der größte Hebel für ein besseres Betriebsergebnis liegt.

DAS ERGEBNIS

Die Umstellung auf sell & pick brachte Alex eine zentrale Plattform, die nahtloses Navigieren zwischen Softwaresystemen ermöglicht und spezifische Analysen - auch standortübergreifend - erlaubt. Dies führte zu einer gesunden Produktivität, die 5 Prozentpunkte weniger Personalkosten generierte. Die Daten zeigten nun eine durchschnittliche Steigerung von 10€ mehr Produktivität pro Monat.



“Ohne sell & pick würden wir im Dunklen tappen. Jetzt haben wir die Klarheit.”
– Alex Müller | Inhaber von Alex Kitchen



**5%P weniger
Personalkosten**



**10€ mehr
Produktivität/Monat**



**Alle Daten
an einem Ort**

Hier die ganze Erfolgsgeschichte lesen